

## ”Visst finns det pengar att hämta!”

### PROFFS PÅ BIDRAG GÄSTFÖRELÄSER FÖR INTRESSERADE FÖRENINGAR OCH FÖRETAG I KIL.

Uffen Redhe från företaget Ekubi AB har i pressen kallats allt från ”byaguru” till ”Robin Hood” och är kanske idag Sveriges mest framgångsrike bidragshämtare. Nu kommer han till Kil för att vid en öppen föreläsning inspirera och engagera oss och på ett pedagogiskt sätt beskriva de grundläggande stegen för att föreningar och företag själva ska kunna söka bidrag och finna kreativa finansieringslösningar.

Tid: Torsdag 15 augusti 2013, klockan 18:00

Plats: Kil Arena

#### EXTRAMÖJLIGHET: TID OCKSÅ TILL ENSKILD KONSULTATION

Du/ni som redan nu har utvecklingsidéer och/eller konkreta finansierings- eller investeringsbehov har även en möjlighet till en enskild konsultation med Uffen på fredag förmiddag (den 16 augusti). Konsultationstid måste dock förbokas – se sista sidan i denna inbjudan!

Varmt välkomna!

Bo Thunberg  
*Näringslivschef*

Leif Nordström  
*Föreningsstrateg*

Uffen Redhes föredrag och bidragskurser är mycket populära. De ger föreningar och företag inspiration och grundläggande hjälp till att själva söka bidrag. Uffen har under 20 års tid arbetat med finansieringsfrågor främst kring kultur- och fritidsprojekt, i första hand riktade mot föreningslivet. Han och hans familjeföretag Ekubi AB arbetar också med distanssponsring, donationer och intäkter via affärsdrivande verksamhet.

Genom samarbete med olika företag och föreningar har Uffen under åren förmedlat över en miljard kronor till framförallt föreningsrelaterade projekt. Han konstaterar att han ännu inte fått avslag på en enda inlämnad bidragsansökan. Fler och fler anlitar också Uffen som ”projektriggare” för stora investeringar.

Numera är det inte bara föreningar som söker hjälp i finansieringsfrågor utan även företag och kommuner. Uffen arbetar här framför allt med indirekta bidrag/intäkter via till exempel föreningar som företags- och köpmannaföreningar, centrumföreningar, turistföreningar med flera, något som kompletterar de ”vanliga” företagsstöden (via länsstyrelse, Tillväxtverket, EU etc). Många företagare engagerar sig numera även i starten av ideella föreningar för att få tillgång till de över 300 miljarder i fonder och stiftelser som man uppskattar att det för närvarande finns i Sverige.



*”... det är inte pengar som saknas, enligt min mening, när det gäller utvecklingsbara projekt i Sveriges kommuner utan bara ett litet annat sätt att tänka.”*

Uffen Rehde

## **BILAGA**

### **MÖJLIGHETER OCKSÅ TILL ENSKILD KONSULTATION**

Utöver den öppna föreläsningen på torsdagskvällen finns även möjlighet till en egen sittning (konsultation) där enbart den enskilda föreningens önskemål belyses. Upplägget vid en konsultation (cirka två timmar) är mycket enkelt. Föreningen i fråga får först berätta vilka man är, hur man arbetar idag och framförallt vilka visioner man har för framtiden och vad det är man behöver finansiera. Därefter tar Uffen över och berättar vilka bidragsgivare och/eller möjligheter man kan använda för att finansiera det hela.

Över 95 % av alla föreningar som bokat en egen sittning/konsultation klarar sitt bidragsskrivande på egen hand efter de tips och råd till självhjälp man fått. Den som däremot efter en första konsultation ändå vill ha Uffen Redhes skrivhjälp kan få detta på endera timtid (offert) eller på provisionsbasis. Timtid innebär att Ekubi AB fakturerar kunden så snart bidragsansökan skrivits klar, oavsett om föreningen får sitt bidrag beviljat eller inte.

Om en förening är intresserad av modellen med skrivhjälp så läser Uffen Redhe först igenom föreningens planer och ser att det finns underlag för ett bra projekt, väljer ut lämpliga bidragsskrivare, lämnar offert (timtid) eller skriver avtal mellan parterna (provision) och kör därefter igång.

**Kolla gärna också på: <http://ekubi.se/vanliga-fragor/>**

**OBS! DE SOM ÄR INTRESSERADE AV EN ENSKILD KONSULTATION MÅSTE FÖRBOKA DETTA PER MEJL TILL [BEATRICE.ENGLUND@KIL.SE](mailto:BEATRICE.ENGLUND@KIL.SE) ALTERNATIVT TELEFON 0554-191 49 SENAST DEN 7 AUGUSTI. VI ÅTERKOMMER OM VILLKOR M M FÖR KONSULTATIONEN EFTERSOM DENNA LIGGER UTANFÖR FÖRELÄSNINGEN SOM SÅDAN. EFTERSOM TIDEN ÄR BEGRÄNSAD KOMMER PRINCIPEN "FÖRST TILL KVARN.." ATT GÄLLA!**